

Đội lý phân phối sản phẩm August

Viết bởi Administrator

Thứ 04, 04 Tháng 5 2011 03:28

August thiếp lập và duy trì Hệ thống kênh phân phối đa cấp:

- Công ty/ Chi nhánh Công ty -> Tổng đại lý -> Đại lý cấp 1 -> Đại lý cấp 2 -> Nhà thu / Ngõngi sản phẩm.
- Công ty/ Chi nhánh Công ty-> Đại lý cấp 1 -> Đại lý cấp 2 -> Nhà thu / Ngõngi sản phẩm.
- Công ty/ Chi nhánh Công ty-> Đại lý cấp 1 -> Nhà thu / Ngõngi sản phẩm (các Đơn án vĩa và nhĩ).
- Công ty/ Chi nhánh Công ty-> Nhà thu / Ngõngi sản phẩm (các Đơn án có yêu cầu kĩ thuật cao).

Thực hiện chính sách “phĩ dĩ-phĩ dĩ” dĩn các thị trường mục tiêu, cũ vùng sâu vùng xa, dĩn dĩ các đại lý, cũ a hàng phân phối sản phẩm cũ a August cũ mĩt dĩ hũu hĩt các Thị xã, Thị trấn, Quận/ Huyện thuĩc các Tỉnh, Thành phố trên cũ nĩc.

August luôn chú trọng các dĩch vĩa hũu mĩi và các chính sách chăm sóc khách hàng thĩng xuyên. Viĩc dĩnh giá khách hàng và đo lĩĩng sũ thoĩ mĩĩ cũ a khách hàng dĩĩc thực hiện dĩnh cũ 6 tháng/ lĩn. Hũt dĩng này cung cũ p dĩ liũ bũ sung cho công tác hoĩch dĩnh cũ a công ty.

Xin vui lòng [liũn hũ August](#) dĩ biĩt thĩm chi tiĩt